

## 「第3の極」を形成する総合金融グループをめざして

### イノベーションを積み重ね、貴重で不可欠な選択肢であり続ける

東海東京フィナンシャル・グループは、総合証券会社としてのアセットを活用し、地方銀行との提携合弁証券の設立や同業証券会社へのプラットフォーム提供を通じ、戦略的なアライアンスによるネットワークの拡大に取り組んでまいりました。また東海東京証券が軸となり、リテール顧客へのセグメント別戦略や、マーケット、法人営業、投資銀行の3部門の強化・連携による法人トライラテラルの確立など、変化するビジネス環境に先んじて競争力強化に取り組んでいます。東海東京フィナンシャル・グループは、先進的な取組みを広範なアライアンスとグループネットワークに提供する独自のビジネスモデル「グレート・プラットフォーム」を事業推進の基盤として、大手証券、銀行系証券、ネット証券とは一線を画す証券ビジネスの「第3極」の形成をめざしています。



### 証券機能の提供による価値

中部地区での圧倒的プレゼンスと総合証券会社としての機能の両立

#### リテール

富裕層 成熟層 次世代

#### マーケット

法人 投資銀行

## 「第3の極」を形成する総合金融グループ

新しい時代の金融業界のリーダーとなり、  
自らのマーケットを開拓する

### 経営基盤の強化と成長

顧客セグメント別戦略



法人トライラテラルと  
グローバルマーケットでの業務拡大



グレート・プラットフォーム



人財・組織  
生産性革命

### 戦略テーマの追求

同業他社M&A

資産運用機能

多様な年金・保険機能

銀行機能

海外戦略

大都市圏

### ネットワーク

東海東京証券

高木証券

提携合併証券

同業証券会社

地方金融機関

IFA

非金融業  
マスマチャネル

### 新たなブランド

オルクドール  
(Orque d' or)

マニーク  
(MONEQUE)

保険テラス

### 機能

証券

オペレーション

情報

教育

投資銀行業務

リサーチ

資産運用

事業承継  
M&A

FinTech

## 独自性ある総合証券グループ

パートナーとの連携  
アライアンスによる提供価値の強化

地方銀行との提携  
提携合併証券



同業証券会社とのアライアンス  
プラットフォーム



全国的なネットワーク

展開